

EUPI Consultores Comerciales



EUPI Consultores Comerciales



Quiénes somos:

Somos especialistas en resolver problemas comerciales y conseguir que los equipos de ventas de Empresas de todos los sectores, se desarrollen y se potencien con un solo objetivo: **AUMENTAR SUS RESULTADOS DE VENTAS**. Nos apasiona nuestro trabajo y desde hace más de 40 años que estamos en el mercado, sabemos que la recompensa del trabajo bien hecho, es la oportunidad de hacer más trabajo bien hecho.

Filosofía de Eupi:

Entrega y Dedicación por nuestros clientes.

Unión y Trabajo en equipo.

Profesionalidad y Seriedad en nuestro trabajo.

Ilusión por llegar juntos a los objetivos marcados.

** No hay mejor campaña publicitaria, que la de los clientes satisfechos.*

Ellos ya lo han comprobado:



Opiniones sobre Eupi:

Consulte las opiniones de Empresarios que tuvieron que tomar en su día una primera decisión. Le facilitamos un enlace a nuestra web de algunas Empresas clientes, "**NO SE QUEDE CON LA DUDA...COMPRUÉBELO**", sólo tendrá que realizar una simple llamada. [Opiniones](#)



Y después de comprobarlo..., llámanos o pídenos que nos pongamos en contacto con tu Empresa.

Estaremos encantados de conocer tus inquietudes y necesidades y juntos afrontar ese nuevo reto.

961 80 00 60 | 608 323 793

i + info

¿Y dónde podemos “echarte una mano”?

✓ FORMACIÓN COMERCIAL IN COMPANY.

- ✓ **Programas de formación comercial a la medida de tu Empresa.**
- ✓ Formamos Gerentes, Directores Comerciales, Jefes de Ventas, Delegados Comerciales, Comerciales, Distribuidores, Tele vendedoras, Dependientas, Auto ventas...
- ✓ Trabajamos en toda España y Portugal.
- ✓ Formación presencial.
- ✓ Bonificable Fundación Tripartita.

✓ FORMACIÓN COMERCIAL ONLINE.

- ✓ Mini Máster Online de Dirección y Liderazgo Comercial.
- ✓ Cursos online de técnicas profesionales de ventas.
- ✓ Cursos online de técnicas de venta por teléfono.
- ✓ Cursos online de ventas, específicos por sectores.
- ✓ Aula online 24 horas del día. Tutorías y seguimiento del alumno.
- ✓ Bonificable Fundación Tripartita.

✓ SELECCIÓN DE PERSONAL COMERCIAL.

- ✓ **Estamos especializados en seleccionar “sólo”** perfiles comerciales.
- ✓ Selección de personal comercial **“con garantía”**.
- ✓ **Sabemos, queremos y hacemos** selección de:
- ✓ Directores Comerciales, Jefes de Ventas, Comerciales, Técnicos Comercial, Televentas...

✓ CREACIÓN DE SISTEMAS DE INCENTIVOS

- ✓ El Plan de incentivos de una Empresa, tiene que cumplir distintos objetivos:
- ✓ "Motivar a los comerciales para que cada día vendan más.
- ✓ Crear una “sana competencia” entre el equipo de ventas.
- ✓ Conseguir que los comerciales, consigan los objetivos **que a la Empresa le interesan** y no lo que a ellos les interesa hacer.
- ✓ ¿El plan de incentivos y comisiones de tu Empresa consigue esos objetivos?

✓ ANÁLISIS, EVALUACIÓN DE EQUIPOS DE VENTAS.

- ✓ Analizamos y evaluamos las **fortalezas y debilidades de tu equipo comercial**.
- ✓ Implantamos medidas para potenciar las fortalezas y minimizar o corregir las debilidades del mismo.

✓ CREACIÓN Y MONTAJE DE REDES COMERCIALES.

- ✓ Estudio y análisis de proyecto comercial a realizar.
- ✓ Estudio de mercado y estudio de la competencia.
- ✓ Diseño de la estructura comercial más adecuada.
- ✓ Determinar los componentes de la red comercial, funciones, selección, formación...etc.
- ✓ Controles comerciales, métodos de trabajo y marcar los objetivos a conseguir.
- ✓ Dirección de la red comercial durante el periodo que se establezca, hasta conseguir los objetivos marcados con la Empresa.

✓ ACOMPAÑAMIENTOS AL CAMPO CON TU EQUIPO DE VENTAS

- ✓ Formación Comercial en el campo acompañando a tus comerciales a visitar a los clientes.
- ✓ Análisis y evaluación de los comerciales.

ENCUESTAS DE SATISFACCIÓN DE CLIENTES.

- ✓ ¿Sabes lo que tus clientes “realmente” piensan de tu Empresa? O lo supones...
- ✓ COMPRUÉBALO, a lo mejor te llevas sorpresas.

✓ MOTIVACIÓN | COACHING EN LAS REUNIONES O CONVENCIONES DE EMPRESA

- ✓ Reuniones con los equipos de ventas.
- ✓ Convenciones de empresa con los distribuidores.
- ✓ Llámanos y cuéntanos que objetivo quieres conseguir en esa reunión, motivar al equipo comercial, fidelizar a tus distribuidores... **te vamos a ayudar.**

✓ ASESORÍA COMERCIAL.

- ✓ ¿Necesitas una visión y opinión objetiva sobre la red comercial de tu Empresa?
- ✓ **¿Tienes la “impresión” de que algo no va bien?**

LLÁMANOS Y HABLAMOS.



902 15 18 23 || 608 323 793